



Jahresausklang

Dezember 2011

AUSGABE 27



Sehr geehrte Damen und Herren

Draussen war es bis anhin noch grün und damit verbunden wenige äussere Anzeichen, dass der Winter naht. Umso erstaunter stellen wir fest: in einer Woche wird Weihnachten 2011 gefeiert!

Ob es die moderne Zeiterscheinung ist, dass die Zeit wie im Fluge vergeht oder wir uns in einem Plan-Korsett von Januar bis Dezember bewegen? Wir alle stellen relativ rasch und manchmal konsterniert fest, das ist das Ende eines ereignisreichen Kalenderjahres.

Wir hoffen, Ihre Erwartungen für 2011 haben sich erfüllt und Sie können beruflich wie auch privat auf ein erfolgreiches Jahr zurückschauen.

Wenn wir Propheten wären, könnten wir Ihnen bereits heute voraussagen wie die Wirtschaft 2012 werden wird. Da wir keine sind, beschränken wir uns auf die besten Glückwünsche für ein gesundes und erfolgreiches 2012. Gemeinsam gehen wir die kommenden Herausforderungen an und blicken positiv in die Zukunft.

Ihr Team von p4p consulting

Öffnen Sie bei nicht korrekter Darstellung unseren Newsletter im PDF Format unter http://www.p4p-consulting.ch/webcms/tl_files/p4p/pdf/Newsletter27.pdf

Standort St. Gallen

Im Zuge unserer positiven Geschäftsentwicklung haben wir uns entschlossen, in der Ostschweiz vor Ort ein Büro zu eröffnen.

Damit wir unsere Serviceleistungen weiterhin hoch halten können, wollen wir Nahe bei unseren Kunden sein. Unsere Büroadresse in der Stadt St. Gallen lautet:

p4p consulting GmbH, Burggraben 27, CH-9000 St. Gallen, Tel. 071 245 78 78

Weihnachtswettbewerb

Unsere aufmerksamen Leser erhalten die Gelegenheit, in einem Wettbewerb einen Gutschein im Wert von **CHF 250.00** für ein Dinner zu zweit in einem Restaurant nach Ihrer Wahl zu gewinnen.

Was müssen Sie dafür tun?

Klicken Sie einfach auf diesen Link: info@p4p-consulting.ch und bestätigen Sie im Betreff Ihre Teilnahme und schon nehmen Sie an dieser Verlosung teil. Wir werden den Gewinner im Januar 2012 persönlich informieren und freuen uns auf eine zahlreiche Teilnahme.

Wir stellen vor

Erfolgreiche Kunden – Eaton Industries II GmbH – www.eaton.com



Die Eaton Corporation, mit Hauptsitz in Cleveland, Ohio, USA, ist ein diversifiziertes Power-Management-Unternehmen und zählt weltweit zu den Technologieführern in seinen Gebieten. Die Unternehmung erwirtschaftete im Jahr 2009 mit rund 70'000 Mitarbeitern einen Umsatz von ca. 11,9 Mrd. US\$ und vertreibt ihre Produkte an Kunden in über 150 Ländern. Die Eaton Industries II GmbH in Effretikon (www.moeller.ch) versorgt Maschinenhersteller und den Elektrofachhandel mit Komponenten und Systemen für die Automation und Energieverteilung. Für den Bereich Industrie suchen wir für die Region ZH-SH-LU-SZ-ZG einen Initiator

EATON
Powering Business Worldwide

Verkaufsberater Industrieautomation

Sie beherrschen den Verkaufsprozess gleich erfolgreich wie die Lösungsprozesse bei Ihren Kunden!

Ihre Herausforderung
Ihr Verkaufsgebiet betreuen Sie selbstständig vom Home-Office aus. Zum bestehenden Kundenstamm zählen namhafte Industriekunden. Diese müssen weiterhin fachlich kompetent beraten werden. Sie identifizieren potenzielle Kunden und stellen ihnen unsere Produkte und Lösungen vor. In Präsentationen und in der Ausarbeitung von Lösungen überzeugen Sie Techniker und Entwickler durch Ihre fachliche Kompetenz sowie durch Ihre professionelle Vorgehensweise. Verhandlungen führen Sie, mit den notwendigen Kompetenzen ausgestattet, selbstständig durch. Als Unternehmer im Unternehmen bleiben Sie, auch während laufenden Projekten, immer Ansprechpartner Ihrer Kunden.

Ihre Kompetenzen und Erfahrungen
Nach einer Grundausbildung im Bereich Automation, Elektro oder Elektronik o.Ä. haben Sie sich idealerweise verkäuferisch, technisch und kaufmännisch weitergebildet. Durch Ihre mehrjährige Verkaufserfahrung in der Industrieautomation oder dem Industriekomponentenbereich kennen Sie den Design In- sowie die Einkaufsprozesse dieser Branche. Sie sind ein erfahrener Verhandlungspartner. Eine strukturierte Arbeitsumgebung schätzen Sie und nutzen ein professionelles CRM in der eigenen Planung und Nachverfolgung von Offerten/Projekten.

Unsere Leistungen
Eingebunden in einen weltweit tätigen Konzern verfügen wir über ein marktfähiges, zukunftsorientiertes Produktsortiment. Sowohl im weltweiten Firmennetz als auch bei uns in Effretikon, verfügen wir über das notwendige Know-how, um Sie und Ihre Kunden, auch in anspruchsvollen Fragen, unterstützen zu können. Ein zeitgemässes CRM, ein moderner Arbeitsplatz sowie klare Prozesse zwischen Innendienst, Verkauf und der Logistik erlauben ein strukturiertes, effizientes Arbeiten.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an info@p4p-consulting.ch mit dem Vermerk CH-1101-606 oder an p4p Consulting GmbH, Thurgauerstrasse 105, 8152 Glattbrugg. Gern geben wir Ihnen weitere Informationen unter **044 808 78 78**.



p4p consulting
people for people
DN 33430 zertifiziertes Assessment-Verfahren

Ausblick

Lesen Sie in auch im neuen Jahr wieder interessante Themen.

Sie wollen nicht solange warten?

Rufen Sie uns an **+41 (0)44 808 78 78**

oder senden Sie uns ein Email: info@p4p-consulting.ch.

Abmelden

Wünschen Sie in Zukunft keine weiteren Newsletter?

Klicken Sie den Link newsletter@p4p-consulting.ch

„Vermerk - bitte keine Newsletter mehr“ um den Dienst abzumelden.

Archiv Newsletter

<http://www.p4p-consulting.ch/webcms/index.php/p4p-news.html>